[#نصيحة\_من\_خبير](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%86%D8%B5%D9%8A%D8%AD%D8%A9_%D9%85%D9%86_%D8%AE%D8%A8%D9%8A%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZV9zeUa5MggQsgkIy0yj-Wht4u0ePhHdF2b5d07H1-DcRRqoGdY05KQ9z2iHRm_EClrLQsPBWwGFMb6g-1RwGVDFaomNdaCCew01MIBeOrEFDuv68e5dX4k5FN_-iHcl7rtuqNrfjnfI3EaeqBZ9glJmGvSpbQFg0kvzCnCEYQ5EA&__tn__=*NK-R)

.

لو بتبيع لعميل ١٠٠ منتج ب ١٠٠ جنيه

وقال لك بيع لي ال ١٠٠ منتج ب ٩٠ جنيه

وإنتا عاوز تعطيه خصم وموافق على كده

قول له ( أبيع لك ال ١١٠ منتج ب ١٠٠ جنيه )

.

ما تتفاوضش على السعر

عاوز خصم . خد بضاعة

لكن ما تخصملوش فلوس